

# Techmash Group – a 10-year long road

## Группа «Техмаш» – путь длиною в 10 лет

*This article was supplied courtesy of TECHMASH Group*

*Статья предоставлена Группой «ТЕХМАШ»*

**T**ECHMASH Group turned ten in 2011. For the short-term history of the modern Russia, this is not a small thing but rather a considerable period, and it's been 10 years now that the reliable "Ermak" caravans have been operating in the cold regions of the tundra and taiga.

The company was created by a group of enthusiasts in the leased premises of a factory in Yekaterinburg, and, since its inception, the goal has been to offer the market the most reliable and comfortable, best quality caravans. One of the first customers of TECHMASH Group was ALROSA company. They were delivering mobile buildings for workers and local residents in the flooded town of Lensk by AN 124 Ruslan aircraft and

**В** 2011 году Группе «ТЕХМАШ» исполнилось 10 лет. Для истории новой России это немалый срок, и уже 10 лет в самых холодных регионах страны, в тундре и тайге, работает надежная техника – вагон-дома «Ермак».

Компания создавалась группой энтузиастов на арендованных площадях одного из заводов в Екатеринбурге и с момента основания была поставлена цель – предложить на рынок самые надежные и комфортные, самые качественные и удобные вагон-дома. Один из первых заказчиков Группы «ТЕХМАШ» – компания «АЛРОСА» – вывозил продукцию для нужд рабочих и населения затопленного во время половодья г. Ленска специальным бортом AN-124 «Руслан», и до сих пор эксплуатирует все поставленные мобильные здания в самом холодном районе мира – Якутии.

Выбранная стратегия со временем привлекла клиентов и продажи стабильно росли. Это дало компании возможность уже через три года приобрести старый деревообрабатывающий цех на окраине Первоуральска и сосредоточиться на организации современного производства и наращивании объемов выпуска продукции, востребованной предприятиями активно развивающегося нефтесервисного рынка. За это время Группа «ТЕХМАШ» стала одним из основных поставщиков ведущих сервисных компаний, в числе которых БК «Евразия», «Интегра» и др.

Одновременно с развитием производства вагон-домов «Ермак» была принята

- КСА Deutag camp in the area of Novy Urengoi town.
- Вахтовый поселок ООО «КЦА Дойтаг», район города Новый Уренгой.



they are still using all of their house trailers in Yakutia, the coldest region of the world.

Over time, the chosen strategy attracted customers and sales steadily increased. This allowed the company to purchase a wood processing shop on the outskirts of Pervouralsk just three years later and focus on the organization of up-to-date fabrication and increasing production volume as demanded by the actively growing market of oilfield services. During this time TECHMASH Group became a major supplier for the leading service companies, including Eurasia Drilling Company (BK Eurasia), Integra and others.

Simultaneously with the developing of Ermak mobile buildings manufacturing, a strategy was adopted for integrated equipping of camps for the oil and mining industries. That is how the company began to implement projects – ranging from small (40-50 people) to quite significant (400-500 people) – providing the full range of services: design, manufacturing, installation, furnishing, and maintenance.

In 2004 TECHMASH Group started to produce and actively promote module water treatment plants (now bearing its own name, "Ermak-Pure Water"). The first comprehensive supplies of power stations were made in the same year which started the development of a new line in the small-scale power generation sector. And a couple years later TECHMASH Group became the official partner of Cummins Inc. in Russia, created a large stock of power plants in the Urals, launched its own production of packed power stations (now called "Ermak-Energy"), and set up the maintenance department.

In 2007 the company offered the market a line of new products. This included block-module buildings made up of "Ermak-Unimodule" components of full operational read-

стратегия комплексного оснащения вахтовых поселков для нефтегазовой и горнорудной отрасли. Так компания начала реализовывать проекты – от небольших (на 40-50 человек) до достаточно масштабных (на 400-500 человек), с полным циклом работ, включающим проектирование, производство, комплектацию, монтаж и обслуживание.

В 2004 году Группа «ТЕХМАШ» начала производить и активно продвигать на рынок блочные станции водоподготовки (теперь получивших собственное наименование – «Ермак-Чистая вода»). В том же году были осуществлены первые комплексные поставки электростанций, с которых началось развитие направления малой энергетики. Уже через пару лет Группа «ТЕХМАШ» стала официальным партнером Cummins Inc. в России, организовала большой склад электростанций на Урале, запустила собственное производство пакетированных электростанций (сейчас – «Ермак-Энергия»), организовала сервисную службу.

В 2007 году компания предложила на рынок целую линейку новых продуктов. Это блочно-модульные здания на базе модулей «Ермак-Юнимодуль» полной заводской готовности и быстровозводимые мобильные комплексы на базе вагон-домов «Ермак». Ряд месторождений ТНК-ВР были обустроены именно на этой технологии. Срок строительства общежития на 100 человек по технологии мобильных комплексов составил всего две недели, и с момента строительства он переезжал уже два раза без какого-либо ухудшения эксплуатационных характеристик.

Во время кризиса 2009 года объем производства хоть и снизился, но не значительно и не надолго, а накопленный опыт дал возможность Группе «ТЕХМАШ» сосредоточить-

iness and prefabricated mobile complexes based on Ermak caravans. A number of TNK-BP fields were equipped after this technology. The mobile complex technology allowed to build a dormitory for 100 people in just two weeks; it's been moved twice already since construction but its exploitation features remain intact.

During the crisis of 2009, the volume of production reduced, but not too much and not for a long time, and the accumulated experience enabled TECHMASH Group to focus on the product quality, technology optimization and introduction of QMS, and in 2010 TECHMASH Group received a certificate of compliance with ISO 9001-2008 from Bureau Veritas, an international certification company.

Looking back, we, members of TECHMASH Group, understand that we have something to be proud of. Our company's products can be found in all regions of Russia where oil, gas and other mineral resources are recovered in difficult climatic conditions. There are leading oil and gas companies among our customers and partners (Gazprom, Rosneft, LUKOIL, TNK-BP, Gazprom Neft, RussNeft, Slavneft, Surgutneftegaz, Novatek), the leading service companies (BK Eurasia, Gazpromburenie, Schlumberger, KCA Deutag, Weatherford, BakerHughes, Integra, Bashneftegeofizika, etc.), construction companies (Stroygazconsalting, Stroytransgaz, Sibkomplekmtantzh, Stroygazmontazh, etc.).

But we believe that we are only at the beginning and there's a big road ahead. We've set serious goals and objectives for the future. TECHMASH Group actively develops the project area – we design not only camps, but also industrial and civil facilities, social facilities (schools, hospitals and kindergartens). We continue to develop our engineering: building module-based power stations and construction of water treatment plants, particularly, the module type. We remain true to our mission and build up our knowledge and experience to create the best conditions for life and work of our customers in all climate conditions! ●



● Mobile buildings for Botuobinskaya geological survey expedition.  
● Мобильные здания для Ботубобинской геологоразведочной экспедиции, компания «АЛРОСА».

ся на качество продукции, оптимизации технологии и внедрении СМК. В 2010 году Группа «ТЕХМАШ» получила сертификат соответствия ISO 9001–2008 международной сертификационной компании Bureau Veritas.

Оглядываясь на пройденный путь, мы, сотрудники Группы «ТЕХМАШ», понимаем, что нам есть чем гордиться. Продукция нашей компании представлена во всех регионах России, где добываются нефть и газ и ведутся разработки полезных ископаемых в сложных климатических условиях. Среди клиентов и партнеров Группы «ТЕХМАШ» – ведущие нефтяные и газовые компании («Газпром», «Роснефть», «ЛУКОЙЛ», ТНК-ВР, «Газпромнефть», «РуссНефть», «Славнефть», «Сургутнефтегаз», «Новатэк»), ведущие сервисные компании (БК «Евразия», «Газпромбурение», Schlumberger, KCA Deutag, Weatherford, BakerHuge, «Интегра», «Башнефтегеофизика» и др.), строительные компании («Стройгазконсалтинг», «Стройтрансгаз», «Сибкомplekmtantzh» и др.).

Однако мы считаем, что находимся только в начале пути и ставим перед собой серьезные цели и задачи на будущее. Группа «ТЕХМАШ» активно развивает проектное направление – мы проектируем не только вахтовые поселки, но и промышленные и гражданские объекты, социальные объекты (школы, больницы и детские дошкольные учреждения). Компания продолжает развивать инженерные направления – строительство блочных электростанций и строительство станций водоподготовки, особенно в блочном исполнении. Мы остаемся верны своей миссии и развиваем наши знания и опыт для создания наилучших условий для жизни и работы наших клиентов в любых климатических условиях! ●



● MRSK-Ural branch service center.  
● Центр обслуживания клиентов для филиала ОАО «МРСК-Урал».